

Aneks

do Umowy agencyjnej nr 9003548184 z dnia 2004-10-18 (dalej Umowa)

zawarty w dniu 01 czerwca 2017 roku w Warszawie (dalej „Umowa”), pomiędzy
Generali Towarzystwo Ubezpieczeń S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Postępu 15B, zarejestrowaną w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000010623, kapitał zakładowy 191.000.000 PLN w pełni opłacony, NIP 526-23-49-108, należąca do Grupy Generali, figurującej w Rejestrze Grup Ubezpieczeniowych prowadzonym przez ISVAP pod numerem 26, w imieniu której działa na podstawie posiadanego pełnomocnictwa:
Pełnomocnik Zarządu - **Łukasz Sykulski**
Pełnomocnik Zarządu - **Małgorzata Syperek**

zwaną dalej **Generali**,

a

Panią/Panem **Ewa Frejus** przedsiębiorcą, prowadzącym działalność gospodarczą pod nazwą **EWA FREJUS CENTRUM UBEZPIECZEŃ** w 64-980 Trzcianka ul. Prosta 4

zwaną/zwanym dalej **Agentem**

zwanymi dalej **Stronami**

§.1

Strony postanawiają zmienić postanowienia Umowy w ten sposób, iż wprowadzają w miejsce dotychczasowych postanowień poniższą treść **Załącznika nr 2a** do Umowy w brzmieniu:

„ZAŁĄCZNIK PROWIZYJNY OWU PROAMA

§ 1

1. Z tytułu wykonywania przedmiotu Umowy, Agent otrzymuje na zasadach określonych poniżej Wynagrodzenie prowizyjne, w szczególności Prowizję która jest obliczana na podstawie składki, którą Generali otrzymało na wskazany rachunek bankowy w danym miesiącu kalendarzowym, zgodnie z poniższymi postanowieniami.
2. Należne Agentowi Wynagrodzenie prowizyjne jest kwotą brutto uwzględniającą podatek VAT, który Agent może być zobowiązany zapłacić zgodnie z właściwymi przepisami podatkowymi.
3. Poza należnym Wynagrodzeniem prowizyjnym Agent nie może domagać się zwrotu jakichkolwiek wydatków związanych z wykonywaniem Umowy.
4. Prowizja obliczana jest za Okres rozliczeniowy. Obliczenia Prowizji za Okres rozliczeniowy dokonuje Generali w terminie 5 dni roboczych od zakończenia Okresu rozliczeniowego i wynik obliczenia w postaci Rozliczenia prowizyjnego udostępnia niezwłocznie Agentowi w Portalu, w aplikacji ProAgent. Na pisemny wniosek Agenta Generali wyśle Rozliczenie prowizyjne na wskazany przez Agenta adres e-mail lub za pośrednictwem poczty, w terminie 14 dni od dnia otrzymania żądania.
5. Z zastrzeżeniem ust. 11 w miesiącu kalendarzowym są trzy Okresy rozliczeniowe (I) od 1 włącznie do 10 dnia miesiąca kalendarzowego, (II) od 11 włącznie do 20 dnia miesiąca kalendarzowego, (III) od 21 dnia włącznie do końca miesiąca kalendarzowego.
6. Przy podpisaniu Umowy Agent może udzielić upoważnienia Generali do wystawiania w jego imieniu dokumentów księgowych, w związku z wykonywaniem czynności objętych przedmiotem Umowy.
7. Przez dokument księgowy należy rozumieć dokument, który zgodnie z właściwymi przepisami podatkowymi powinien być wystawiony w celu udokumentowania usług wykonywanych przez Agenta.
8. Generali wystawi dokument księgowy w imieniu Agenta, na podstawie upoważnienia, o którym mowa w ust. 6, zgodnie z Rozliczeniem prowizyjnym udostępnionym Agentowi, o którym mowa w ust. 4, po spełnieniu warunków, o których mowa w § 2. Wypłata należnej Prowizji nastąpi w terminie 5 dni roboczych od daty zakończenia Okresu rozliczeniowego, na numer rachunku bankowego prowadzonej przez Agenta działalności gospodarczej. Za dzień wypłaty Prowizji uważa się dzień obciążenia rachunku bankowego Generali.
9. Postanowienia ust. 6-8 nie znajdują zastosowania w przypadku, gdy Agent nie upoważni Generali do wystawiania dokumentów księgowych w imieniu Agenta. Agent w każdym kolejnym Okresie rozliczeniowym wystawi Generali dokument księgowy, na podstawie Rozliczenia prowizyjnego, o którym mowa w ust. 4. Generali dokona zapłaty Prowizji Agentowi, zawartej w dokumencie księgowym, zgodnej z wartością określoną w Rozliczeniu prowizyjnym, przelewem bankowym w terminie 5 dni roboczych, licząc od dnia dostarczenia Generali dokumentu księgowego. Za datę zapłaty uważa się dzień obciążenia rachunku bankowego Generali.
10. Upoważnienie, o którym mowa w ust. 6 wygasa z dniem rozwiązania Umowy. Z tym dniem zobowiązania Generali wynikające z Umowy będą regulowane w terminie 14 dni od otrzymania dokumentu księgowego wystawionego przez Agenta.
11. Zapłata Wynagrodzenia prowizyjnego w szczególności Prowizji ulega zawieszeniu, w przypadku niewpłacenia pobranej gotówką składki ubezpieczeniowej na właściwy rachunek bankowy Generali w terminie 10 dni od jej pobrania. W przypadku zapłaty zaległej składki ubezpieczeniowej, zapłata Wynagrodzenia prowizyjnego

- nastąpi w terminie płatności następującym po Okresie rozliczeniowym, w którym składka ubezpieczeniowa została zaksięgowana przez Generali, a w przypadku zapłaty na podstawie dokumentu księgowego wystawionego przez Agenta, termin 10 dni biegnie od dnia zaksięgowania składki ubezpieczeniowej.
12. W przypadku wypłacenia przez Generali nienależnego Agentowi Wynagrodzenia prowizyjnego, Generali przysługuje prawo do potrącenia tej kwoty z Wynagrodzenia prowizyjnego należnego Agentowi. Jeżeli roszczenie Generali względem Agenta przewyższa wartość należnego jemu Wynagrodzenia prowizyjnego, Agent jest zobowiązany nienależne Wynagrodzenie prowizyjne zwrócić w ciągu 14 dni od daty otrzymania pisemnego wezwania.
 13. W przypadku rozwiązania umowy ubezpieczenia, wygaśnięcia umowy ubezpieczenia, odstąpienia od umowy ubezpieczenia lub zmiany umowy ubezpieczenia, skutkujących zwrotem całości lub części składki ubezpieczającemu, Agent jest zobowiązany do zwrotu Prowizji proporcjonalnie do wysokości zwróconej składki. Generali przysługuje prawo do dokonania potrącenia tej kwoty z następnych Wynagrodzeń prowizyjnych należnych Agentowi. Jeżeli roszczenie Generali względem Agenta przewyższa wartość należnego mu Wynagrodzenia prowizyjnego, Agent jest zobowiązany zwrócić Prowizję podlegającą zwrotowi w ciągu 14 dni od daty otrzymania pisemnego wezwania.
 14. Agent niezwłocznie poinformuje w formie pisemnej Generali o wykreśleniu go z rejestru jako podatnika podatku od towarów i usług, o dokonaniu wyboru metody kasowej dla celów rozliczeń z tytułu podatku od towarów i usług lub rezygnacji z niej, ewentualnie utraty prawa do korzystania z tej metody, wskazując dzień rozpoczęcia stosowania metody kasowej albo dzień, w którym stosowanie jej zostanie zakończone, a także o zawieszeniu bądź zakończeniu prowadzenia działalności gospodarczej.
 15. Generali będzie przedstawiać Agentowi dokumenty księgowe do zatwierdzenia, poprzez udostępnianie ich na Portalu, w terminie 7 dni roboczych od zakończenia Okresu rozliczeniowego określonego w niniejszym Załączniku. W przypadku, gdy Agent w terminie 3 dni roboczych od udostępnienia dokumentu księgowego nie prześle pod adres poczty elektronicznej info@generali.pl informacji o odmowie zatwierdzenia dokumentu księgowego, dokument księgowy uważa się za zatwierdzony przez Agenta.
 16. Dokumenty księgowe będą przesyłane i przechowywane w formie elektronicznej gwarantującej autentyczność pochodzenia, integralność treści i ich czytelność, stosownie do obowiązujących przepisów prawa.
 17. Strony zobowiązują się do realizacji procesu wystawiania, przesyłania i przechowywania ww. dokumentów w formie elektronicznej z użyciem narzędzi i technik informatycznych zapewniających spełnienie prawnych wymagań co do formy tych dokumentów, ich ochrony, a także zapewniający organowi podatkowemu lub organowi kontroli skarbowej, bezzwłoczny ich pobór i przetwarzanie danych w nich zawartych.
 18. W przypadku wypłaty innego rodzaju Wynagrodzenia prowizyjnego, postanowienia ust. 6-10, 14-17 stosuje się odpowiednio.
 19. Generali zastrzega sobie prawo do zmiany zasad, procedur, stawek wynagrodzenia (Wynagrodzenia prowizyjnego, Prowizji) i warunków jej naliczania określonych w Załączniku nr 2a do Umowy. Zmiany te będą dokonywane w formie aneksu do Umowy, zgodnie z postanowieniami § 10 Umowy.
 20. W uzasadnionych przypadkach, określonych w przepisach wewnętrznych Generali, które Generali przekaże Agentowi do stosowania, w tym również w przypadku niewypełnienia obowiązku określonego w § 3 Umowy, Generali zastrzega sobie prawo do wstrzymania wypłaty Wynagrodzenia prowizyjnego do czasu spełnienia warunków wymaganych przywołanymi przepisami wewnętrznymi lub postanowieniami Umowy.
 21. Poprzez podpisanie Umowy Agent akceptuje, że Generali będzie wystawiało dokument księgowy w formie elektronicznej w rozumieniu przepisów Ustawy z dnia 11 marca 2004 roku o podatku od towarów i usług. Dokumenty księgowe w formie elektronicznej będą wystawiane w formacie pdf oraz udostępniane w Portalu. Cofnięcie niniejszej zgody nie wymaga sporządzania aneksu do Umowy, lecz doręczenia Generali pisemnego oświadczenia. Pomimo wyrażenia przez Agenta zgody na otrzymywanie dokumentów księgowych w formie elektronicznej, Generali może wystawiać dokumenty księgowe w formie papierowej, w szczególności w razie pojawienia się przejściowych problemów technicznych i doręczać je na adres siedziby Agenta lub na adres poczty elektronicznej wskazany przez Agenta lub założony przez Generali.

§ 2

1. Agent nabywa prawo do Prowizji, zgodnie z harmonogramem płatności składek dla danej umowy ubezpieczenia, przy równoczesnym spełnieniu następujących warunków i z zastrzeżeniem ust.3:
 - 1) umowa ubezpieczenia została zawarta za jego pośrednictwem lub została zawarta z Klientem pozyskanym przez Agenta;
 - 2) składka została poprawnie naliczona;
 - 3) polisa została wystawiona;
 - 4) wpłata składki została dokonana, a następnie zaewidencjonowana w systemie informatycznym Generali
2. Prowizja jest wypłacana od zainkasowanej przez Generali składki z uwzględnieniem zwyczajki z tytułu częstotliwości wpłat.
3. Składki wpłacone i zaksięgowane w systemie informatycznym Generali przed dniem ich wymagalności stają się Podstawą obliczenia prowizji nie wcześniej niż w dniu ich wymagalności.

§ 3

Definicje

1. **Data wymagalności składki** - termin określony w umowie ubezpieczenia, w którym składka jest należna;
2. **DSAP** – Departament Sprzedaży Agencji Proama;

3. **Kwartalny przypis kwalifikujący majątkowy** - suma Składek należnych za cały okres odpowiedzialności, niezależnie od jego długości, z tytułu zawartych w danym okresie 3 miesięcznym umów ubezpieczenia, produktów określonych w ust.5 niniejszego paragrafu, niezależnie od tego, czy kwoty te opłacono — w przypadku grup działu II, o ile długość okresu odpowiedzialności jest określona;
4. **Produkty majątkowe komunikacyjne** – umowy ubezpieczenia majątkowego - komunikacyjnego, zawierane na podstawie OWU Proama oraz Ustawy z dnia 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych, w obszarze odpowiedzialności Departamentu Ubezpieczeń Majątkowych i Komunikacyjnych. Do tej grupy produktów zaliczamy: Ubezpieczenia komunikacyjne, w stosunku do których czynności agencyjne wykonują podmioty współpracujące z DSAP;
 - 1) **OC** - umowy ubezpieczenia OC posiadaczy pojazdów mechanicznych zawierane samodzielnie, bez umów dobrowolnych,
 - 2) **OC+** - umowy ubezpieczenia OC posiadaczy pojazdów mechanicznych zawierane łącznie z umowami dobrowolnymi ubezpieczeń komunikacyjnych obejmującymi ryzyka inne niż Autocasco (np. ubezpieczenie NNW kierowcy lub pasażerów albo odpłatny wariant ubezpieczenia Assistance),
 - 3) **OC+AC** – umowy ubezpieczenia OC posiadaczy pojazdów mechanicznych zawierane łącznie z umowami dobrowolnymi obejmującymi Autocasco;
5. **Produkty majątkowe standardowe** – umowy ubezpieczenia majątkowego lub osobowego, zawierane na podstawie OWU Proama, w obszarze odpowiedzialności Departamentu Ubezpieczeń Majątkowych i Komunikacyjnych, w stosunku do których czynności agencyjne wykonują podmioty współpracujące z DSAP. Do tej grupy produktów zaliczamy: Ubezpieczenia majątkowe klientów indywidualnych, Ubezpieczenia dla małych i średnich przedsiębiorstw, Ubezpieczenia następstw nieszczęśliwych wypadków, Ubezpieczenia turystyczne;
6. **Prowizja** – wynagrodzenie z tytułu pośredniczenia przy zawarciu umowy ubezpieczenia lub zawarcia umowy ubezpieczenia lub uczestniczenia w administrowaniu i wykonywaniu umowy ubezpieczenia;
7. **Składka należna** - jest to suma składki z tytułu umowy ubezpieczenia, należna za dany okres ubezpieczenia jednorazowo lub w ratach opłacona wg daty wymagalności składki;
8. **Stanowisko prowizyjne** - poziom prowizyjny, wg którego zostaną przyporządkowane stawki prowizyjne Prowizji dla Produktów majątkowych komunikacyjnych i Produktów majątkowych standardowych.

§ 4

1. Z tytułu umów ubezpieczenia, o których mowa w § 3 Agent otrzymuje Prowizję, wg szczegółowych zasad określonych poniżej, z zastrzeżeniem, że stawka prowizji z tytułu Ubezpieczeń następstw nieszczęśliwych wypadków i Ubezpieczeń turystycznych jest stała dla wszystkich Stanowisk prowizyjnych i wynosi 30 %.
2. Stawka prowizyjna ustalana jest na podstawie Stanowiska prowizyjnego, na które Agent zostanie zakwalifikowany. Stanowisko prowizyjne jest ustalane na podstawie wysokości Kwartalnego przypisu kwalifikującego majątkowego dla Produktów majątkowych standardowych. Stanowisko prowizyjne obowiązujące w danym kwartale uzależnione jest od wartości uzyskanego Kwartalnego przypisu kwalifikującego majątkowego, zgodnie z ust. 5 i 6.
3. Wysokość Prowizji z tytułu umów ubezpieczenia, z uwzględnieniem Stanowiska prowizyjnego, z zastrzeżeniem ust. 4 – 9, wynosi:

| Stanowisko prowizyjne | Kwartalny Przypis kwalifikujący majątkowy | | Stawka prowizyjna za produkty majątkowe komunikacyjne | | | Stawka prowizyjna za produkty majątkowe standardowe |
|-----------------------|---|-----------|---|-----|-------|---|
| | od (w zł) | od (w zł) | OC | OC+ | OC+AC | Majątkowe Inne |
| Agent | - | 1 499,99 | 8% | 10% | 14% | 24% |
| Agent Partner | 1 500,00 | 4 499,99 | 12% | 14% | 16% | 28% |
| Agent VIP | 4 500,00 | - | 15% | 17% | 18% | 35% |

4. Stanowisko prowizyjne dla Produktów majątkowych komunikacyjnych i Produktów majątkowych standardowych jest ustalane na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikującego majątkowego, z zastrzeżeniem ust. 7, zgodnie z poniższym schematem:
 - 1) na 1 kwartał danego roku (stawki obowiązujące w okresie styczeń – marzec) – ustalone odpowiednio na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikowanego majątkowego z okresu od 1 września do 30 listopada roku poprzedniego;
 - 2) na 2 kwartał danego roku (stawki obowiązujące w okresie kwiecień – czerwiec) – ustalone odpowiednio na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikowanego majątkowego od 1 grudnia roku poprzedniego do ostatniego dnia lutego;
 - 3) na 3 kwartał danego roku (stawki obowiązujące w okresie lipiec – wrzesień) – ustalone odpowiednio na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikowanego majątkowego od 1 marca do 31 maja;

- 4) na 4 kwartał danego roku (stawki obowiązujące w okresie październik – grudzień) – ustalone odpowiednio na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikowanego majątkowego od 1 czerwca do 31 sierpnia.
5. Agent rozpoczynający współpracę z Generali na okres jednego pełnego kwartału danego roku jest kwalifikowany na Stanowisko prowizyjne **Agent Partner**. Jeden pełny kwartał danego roku jest ustalany licząc od dnia aktywowania statusu sprzedażowego w Portalu (po zawarciu Umowy) do ostatniego dnia najbliższego pełnego kwartału danego roku.
6. W przypadku zmiany Stanowiska prowizyjnego w stosunku do poprzedniego kwartału kalendarzowego, Agent otrzyma Wynagrodzenie prowizyjne obliczone na podstawie zmienionych stawek prowizyjnych obowiązujących zgodnie z cennikami prowizyjnymi przyporządkowanymi do nowego Stanowiska prowizyjnego, począwszy od umów ubezpieczenia zawartych po zmianie Stanowiska prowizyjnego. Zmiana Stanowiska prowizyjnego może oznaczać wzrost stawek prowizyjnych lub ich obniżenie w zależności od osiągniętego Kwartalnego przypisu kwalifikującego majątkowego i wynikającej z tego tytułu zmiany Stanowiska prowizyjnego, a zatem i zmiany stawek prowizji.
7. W indywidualnych przypadkach, po dokonaniu oceny Agenta pod kątem dynamiki wzrostu składki, poziomu wznowień umów i umów wypowiedzianych przez klientów, poziomu szkodowości oraz satysfakcji klienta, Generali zastrzega sobie prawo do zakwalifikowania Agenta na inne Stanowisko prowizyjne niż określone w ust. 3-6 powyżej. Informacja o przyznaniu indywidualnego Stanowiska prowizyjnego zostanie potwierdzona w formie mailowej do 3 dni roboczych przed datą obowiązywania uzgodnienia.
8. W przypadku uzgodnienia indywidualnego Stanowiska prowizyjnego postanowienia ust. 3-6 nie mają zastosowania.
9. Informacja o zakwalifikowaniu się Agenta na dane Stanowisko prowizyjne będzie przesyłana na adres e-mailowy przekazany Generali przez Agenta lub adres e-mail utworzony przez Generali i przekazany Agentowi wraz z dostępem do danej skrzynki mailowej.

§ 5

1. Z zastrzeżeniem § 4 ust. 1 pkt 6 Umowy, Agentowi nie przysługuje Prowizja z tytułu umowy ubezpieczenia w następujących przypadkach:
 - 1) z tytułu umów ubezpieczenia, w których ubezpieczającym jest pracownik Generali;
 - 2) z tytułu umów ubezpieczenia, jeżeli nie zostały spełnione wszystkie warunki, o których mowa w § 2 ust.1, do czasu spełnienia tych warunków;
 - 3) z tytułu umów ubezpieczenia, w których Agent jest ubezpieczającym lub ubezpieczonym;
 - 4) z tytułu umów ubezpieczenia, za które wpłata składki została dokonana, a następnie zaewidencjonowana w systemie informatycznym Generali w wyniku działań windykacyjnych;
 - 5) z tytułu umów ubezpieczenia zawartych przy udziale innego agenta z ubezpieczającymi, którzy uprzednio zawarli umowę za pośrednictwem Agenta.
2. Postanowienia niniejszego Załącznika obowiązują wyłącznie w stosunku do umów ubezpieczenia, w ramach których Agent jest uprawniony do wykonywania czynności agencyjnych zgodnie z udzielonym pełnomocnictwem, którego wzór stanowi Załącznik nr 1 do Umowy.
3. Generali przysługuje prawo do kompensowania należności Agenta z jego wierzytelnościami, natomiast prawo takie nie przysługuje Agentowi.

§ 6

1. Niezależnie od Prowizji, o której mowa w §4, Agent może otrzymać dodatkowe wynagrodzenie z tytułu wykonywania czynności agencyjnych w ramach Produktów majątkowych standardowych lub Produktów majątkowych komunikacyjnych.
2. Szczegółowe kryteria przyznania oraz zasady rozliczeń będą przesyłane na adres e-mail przekazany przez Agenta lub potwierdzane przez Strony w formie pisemnej.

§ 7

Nie stanowi naruszenia Umowy, ani zasad uczciwej konkurencji, jeżeli Generali skieruje bezpośrednio do Współpracowników akcję promocyjną, w szczególności konkurs, mające na celu podniesienie interesujących Generali wskaźników związanych z zawieraniem umów ubezpieczenia na jej rzecz, których dotyczy niniejsza Umowa. Generali zobowiązuje się uprzedzić Agenta o planowanym przeprowadzeniu akcji promocyjnej kierowanej do Współpracowników, przesyłając mu, co najmniej na 7 dni przed rozpoczęciem akcji, jej regulamin lub inaczej sformułowane zasady. Generali ma prawo bezpośrednio wydawać lub wypłacać Współpracownikom korzyści opisane w tych akcjach promocyjnych, o ile nie będzie to miało wpływu na wynagrodzenie Agenta ustalone w niniejszej Umowie. Jednocześnie Agent zobowiązuje się, iż wydanie lub wypłacenie korzyści Współpracownikowi w wyniku przeprowadzonej akcji promocyjnej, nie wpłynie negatywnie na wynagrodzenie Współpracownika należne mu od Agenta z tytułu zawierania umów ubezpieczenia w imieniu Agenta i na rzecz Generali.

§ 8

Strony oświadczają, iż otrzymana w ramach Umowy Prowizja obejmuje również wynagrodzenie z tytułu umów ubezpieczenia, do zawarcia których doszło w wyniku działalności Agenta lub w przypadku których została przedłużona lub zawarta kolejna umowa z Klientem, pozyskanym przez Agenta dla umów tego samego rodzaju.

§ 9

Agent oświadcza, że spośród alternatywnych uprawnień określonych w art. 761⁵ § 2 Kodeksu cywilnego nieodwołalnie wybiera prawo zapewnienia wglądu do ksiąg i wyciągów biegłemu rewidentowi. Strony wybierają w tym celu biegłego rewidenta w osobie każdorazowego biegłego rewidenta Generali. Koszt wynagrodzenia biegłego rewidenta ponosi Agent, chyba, że biegły rewident stwierdzi, iż należne Agentowi wynagrodzenie nie zostało naliczone lub zostało naliczone w wysokości zaniżonej."

§.2

Z uwagi na fakt, iż Generali z dniem 01.04.2017 r. dokonuje zmiany systemu prowizyjnego, nowy system prowizyjny, będzie obowiązywał od dnia 01.04.2017 r. w zakresie umów ubezpieczenia zawartych od dnia 01.04.2017 r. włącznie, a także w przypadku Składek należnych z tytułu zawartych przed dniem 01.04.2017 r. umów ubezpieczenia, jeżeli Składka należna została opłacona do dnia kończącego II Okres rozliczeniowy, o którym mowa w §1 ust.5 niniejszego Aneksu.

§.3

1. Aneks wchodzi w życie z dniem 01.06.2017 roku, z zastrzeżeniem, że na 3 kwartał 2017 roku (stawki obowiązujące w okresie lipiec – wrzesień) Stanowisko prowizyjne zostanie ustalone na podstawie Kwartalnego przypisu kwalifikującego majątkowego od 1 marca 2017 r. do 31 maja 2017 r., zgodnie z warunkami obowiązującymi w niniejszym Aneksie.
2. Aneks został sporządzony w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze Stron.

Agent:

Dokument zaakceptowany, zgodnie z informacjami w nagłówku.

Generali:

Dokument podpisany elektronicznie nie wymaga podpisu własnoręcznego

Podpisany przez pełnomocnika Zarządu, z wykorzystaniem podpisu elektronicznego znakowanego czasem, udostępnionego przez Kwalifikowany Podmiot Świadczący Usługi Certyfikacyjne.